





Pois Chêne Design - © IA Digital School, IA générative Adobe Stock, Pixels. 

IA SUP' CAMPUS
8, RUE BISSON - 44100 NANTES

 02 72 56 84 99

 contact@ia-formation.fr



***iA Digital School**

DES
FORMATIONS
EN ALTERNANCE
100%
DIGITALISÉES

VOS FORMATIONS 100% EN LIGNE ET EN ALTERNANCE !

2 Titres Professionnels sont proposés et 1 à venir prochainement, de niveau Bac à Bac+2 :

Conseiller de Vente Omnicanal

Manager d'Unité Marchande BAC+2

Assistant Ressources Humaines BAC+2
(En projet)

Vous voulez vous former en alternance sans vous déplacer de chez vous ?

L'iA met à votre service son savoir-faire et son expertise, en vous proposant des parcours de formation en 100% digital.

Le rythme de ces trois formations alterne : 4 jours en entreprise et 1 jour en école digitale avec la mise en place d'un contrat d'alternance de seulement 1 an.

iA Digital School dispense **2 formations reconnues par l'Etat** et enregistrées au RNCP accessibles exclusivement en ligne et uniquement en alternance dans les domaines de la relation client, des métiers du commerce et de la vente. **Une autre formation** verra le jour prochainement dans le domaine des ressources humaines.





Chiffres clés



86%

de réussite
aux examens en 2023
(toute filière confondue)



Expert
de l'alternance
depuis

+ de **40 ans**

1500

entreprises
partenaires

97%
d'insertion
professionnelle



+ de **100**

formateurs
experts dans leur
domaine

Processus de candidature

en 4 étapes

1

Inscription sur notre site

www.intelligence-apprentie.fr

2

Étude de votre projet
professionnel et
entretien individuel

3

Accompagnement
et coaching à
la recherche
d'entreprise par
notre équipe

4

Intégration à l'iA Digital School
*(sous réserve de signature d'un contrat
d'apprentissage ou de professionnalisation)*

Contactez notre équipe
pour plus d'information

Valentine GENTIL

Chargée de recrutement
et de relations entreprises



06 40 99 86 78



valentine.gentil@ia-formation.fr

Titre professionnel

ASSISTANT RESSOURCES HUMAINES

Apprenez à conduire les opérations liées à la gestion administrative du personnel, dans le respect et la maîtrise des règles juridiques.

Contribuez au recrutement de nouveaux collaborateurs et au développement de leurs compétences.

iA Digital
School

DATE DE RENTRÉE
EN PROJET - NOUS CONTACTER



LIEU DE FORMATION

100% en ligne



RYTHME PROPOSÉ

1 jour à l'iA Digital School (*distanciel*)

4 jours en entreprise



DURÉE DE LA FORMATION & TARIF

450h *Formation gratuite et sans frais d'inscription*



PRÉREQUIS

Justifier d'un titre ou diplôme de Niveau 4 (Bac) ou d'une expérience professionnelle de 2 années dans les ressources humaines, hors stage et alternance



POURSUITE D'ÉTUDES

Formation destinée à l'insertion professionnelle



DIPLÔME PRÉPARÉ

Titre professionnel - TP
« Assistant Ressources Humaines » de niveau 5 (Bac+2) enregistré au RNCP sous le code 35030 le 05/11/2020 dont l'organisme certificateur est le Ministère du travail



MODALITÉS D'INSCRIPTION







- Inscription sur notre site www.intelligence-apprentie.fr
- Étude de votre projet professionnel et entretien individuel
- Accompagnement et coaching à la recherche d'entreprise par notre équipe
- Intégration à l'iA Digital School (*sous réserve de signature d'un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation*)

DEVENEZ :

- Assistant Ressources Humaines
- Assistant formation
- Assistant de recrutement
- Assistant RH et paie



Vous avez le profil ?

-  Sens de l'écoute
-  Prise de recul
-  Rigueur
-  Strict respect de la confidentialité
-  Autonomie
-  Esprit de synthèse

Le petit  ?
La Discrétion

+ d'infos sur notre site :

www.intelligence-apprentie.fr



SUIVEZ UNE FORMATION :

- Onboarding (*apprendre à apprendre, concilier vie personnelle et vie professionnelle, gérer son stress, se donner les moyens de réussir...*)
- Assurer les missions opérationnelles de la gestion des ressources humaines
- Contribuer au développement des ressources humaines
- Parcours Soft Skills et Culture Digitale (*réussir sa prise de parole, concevoir un storytelling, gérer les situations difficiles à l'accueil, mieux gérer son temps, savoir déléguer, apprendre l'empathie, gérer l'organisation et le déroulement d'une réunion, gérer les conflits, prévenir les conflits, maîtriser le Media literacy, maîtriser le Digital literacy, adopter une démarche numérique responsable*).

MODALITÉS D'ÉVALUATION ET VALIDATION DU TITRE :

- Évaluations en cours de formation (exposés à l'oral, dossiers, QCM, études de cas, challenges, examens)
- Examen final

COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES :

- **Assurer** les missions opérationnelles de la gestion des ressources humaines
- **Contribuer** au développement des ressources humaines
- **Maîtriser** les règles et obligations

**Formation
100%
en distanciel :**
alternance de modules
digitaux & classes
virtuelles

**Modalités
d'évaluation :**
évaluations finales et
contrôle en cours de
formation



Titre professionnel

CONSEILLER DE VENTE OMNICANAL

Devenez un expert de la vente conseil.
Assurez la vente de produits et de services nécessitant
l'apport de conseils et de démonstrations.

Participez au merchandising et à l'animation du rayon et
contribuez aux résultats de votre linéaire ou du point de
vente en fonction des objectifs fixés.



LIEU DE FORMATION
100% en ligne



RYTHME PROPOSÉ
1 jour à l'iA Digital School (*distanciel*)
4 jours en entreprise



DURÉE DE LA FORMATION & TARIF
450h *Formation gratuite et sans frais d'inscription*



PRÉREQUIS
Aucun prérequis

POURSUITE D'ÉTUDES
Formation destinée à l'insertion professionnelle



DIPLÔME PRÉPARÉ
Titre professionnel – TP
« Conseiller de vente omnicanal » de niveau 4
(Bac) *enregistré au RNCP sous le code 37098
le 13/10/2022 dont l'organisme certificateur
est le Ministère du travail*



MODALITÉS D'INSCRIPTION

- Inscription sur notre site
www.intelligence-apprentie.fr
- Étude de votre projet professionnel
et entretien individuel
- Accompagnement et coaching à la
recherche d'entreprise par notre équipe
- Intégration à l'iA Digital School
(*sous réserve de signature d'un contrat
d'apprentissage ou
de professionnalisation*)

**iA Digital
School**

DATE DE RENTRÉE
05 MAI & SEPTEMBRE 2025

DEVENEZ :

- Vendeur
- Vendeur expert
- Vendeur-conseil
- Vendeur en magasin
- Conseiller de vente
- Conseiller clientèle



Vous avez le profil ?

-  Sens de la relation client
-  Goût du challenge
-  Dynamisme
-  Travail d'équipe
-  Organisation
-  Adaptabilité

+ d'infos sur notre site :

www.intelligence-apprentie.fr



SUIVEZ UNE FORMATION :

- Onboarding (*apprendre à apprendre, concilier vie personnelle et vie professionnelle, gérer son stress, se donner les moyens de réussir...*)
- Culture de la vente
- Communication et communication commerciale
- Contribution à l'efficacité commerciale de l'unité marchande
- Amélioration de l'expérience client
- Parcours Soft Skills et Culture Digitale (*réussir sa prise de parole, concevoir un storytelling, gérer les situations difficiles à l'accueil, mieux gérer son temps, savoir déléguer, apprendre l'empathie, gérer l'organisation et le déroulement d'une réunion, gérer les conflits, prévenir les conflits, maîtriser le Media literacy, maîtriser le Digital literacy, adopter une démarche numérique responsable*).

MODALITÉS D'ÉVALUATION ET VALIDATION DU TITRE :

- Évaluations en cours de formation (exposés à l'oral, dossiers, QCM, études de cas, challenges, examens)
- Examen final

COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES :

- **Présenter** les produits avec expertise
- **Vendre et conseiller** le client en magasin
- **Contribuer** à l'animation de l'espace de vente
- **Participer** à la gestion des flux marchands
- **Améliorer** l'expérience client dans un environnement omnicanal

**Formation
100%
en distanciel :**
alternance de modules
digitaux & classes
virtuelles

**Modalités
d'évaluation :**
évaluations finales et
contrôle en cours de
formation



Titre professionnel

MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE

Contribuez au développement de la dynamique commerciale d'un espace de vente dans un environnement omnicanal, en optimisant sa performance économique et sa rentabilité financière.

Intégrez une équipe de vente et apprenez à manager.



LIEU DE FORMATION

100% en ligne



RYTHME PROPOSÉ

1 jour à l'iA Digital School (*distanciel*)

4 jours en entreprise



DURÉE DE LA FORMATION & TARIF

450h *Formation gratuite et sans frais d'inscription*



PRÉREQUIS

Justifier d'un titre ou diplôme de Niveau 4 (Bac) ou d'une expérience professionnelle de 2 années dans le domaine commercial, hors stage et alternance



POURSUITE D'ÉTUDES

Formation destinée à l'insertion professionnelle



DIPLÔME PRÉPARÉ

Titre professionnel - TP
« Manager d'Unité Marchande » de niveau 5 (Bac+2) enregistré au RNCP sous le code 32291 le 04/03/2019 dont l'organisme certificateur est le Ministère du travail



MODALITÉS D'INSCRIPTION

- Inscription sur notre site www.intelligence-apprentie.fr
- Étude de votre projet professionnel et entretien individuel
- Accompagnement et coaching à la recherche d'entreprise par notre équipe
- Intégration à l'iA Digital School (*sous réserve de signature d'un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation*)

iA Digital
School

DATE DE RENTRÉE
05 MAI & SEPTEMBRE 2025

DEVENEZ :

- Conseiller clientèle
- Manager de rayon / d'espace commercial / de surface de vente
- Chef de rayon
- Responsable de département/ de magasin



Vous avez le profil ?

-  Esprit d'équipe
-  Sens du contact
-  Dynamisme
-  Leadership
-  Capacité d'analyse
-  Adaptabilité

+ d'infos sur notre site :

www.intelligence-apprentie.fr

SUIVEZ UNE FORMATION :

- Onboarding (*apprendre à apprendre, concilier vie personnelle et vie professionnelle, gérer son stress, se donner les moyens de réussir...*)
- Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal
- Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande
- Manager l'équipe de l'unité marchande
- Parcours Soft Skills et Culture Digitale (*réussir sa prise de parole, concevoir un storytelling, gérer les situations difficiles à l'accueil, mieux gérer son temps, savoir déléguer, apprendre l'empathie, gérer l'organisation et le déroulement d'une réunion, gérer les conflits, prévenir les conflits, maîtriser le Media literacy, maîtriser le Digital literacy, adopter une démarche numérique responsable*).

MODALITÉS D'ÉVALUATION ET VALIDATION DU TITRE :

- Évaluations en cours de formation (exposés à l'oral, dossiers, QCM, études de cas, challenges, examens)
- Examen final

COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES :

- **Optimiser** les ventes
- **Animer et dynamiser** l'offre commerciale
- **Assurer** la réalisation des objectifs commerciaux
- **Organiser et coordonner** l'activité de l'équipe
- **Manager** l'équipe commerciale



**Formation
100%
en distanciel :**
alternance de modules
digitaux & classes
virtuelles

**Modalités
d'évaluation :**
évaluations finales et
contrôle en cours de
formation



 contact@ia-formation.fr

 02 72 56 84 99



Un cfa partenaire

 **CHAMBRE DE COMMERCE
ET D'INDUSTRIE**



Formation accessible aux
personnes en situation de
handicap

RETROUVEZ L'IA SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX



@ia_centredeformation



iA - L'intelligence Apprentie



@ia_centredeformation



@iacomnantes



iA_Centre de Formation

www.intelligence-apprentie.fr